**Beslut om anbudsdeltagande, Bid – No bid – beslut, affärsanalys**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Fråga** | **Svar** | **Givna poäng** |
| 1. Ställer anbudsförfrågan krav som vi inte kan möta? | □ Ja = avslag  □ Nej = 0 p |  |
| 2. Finns det i anbudsförfrågan obligatoriska ”krav” som strider mot våra policies? | □ Ja = avslag  □ Förhandlingsbara = 1 p  □ Nej = 2 p |  |
| 3. Finns det potentiella samarbetspartners som ökar våra chanser att vinna anbudstävlan? | □ Partner behövs ej = 3p  □ Stor ökning = 2 p  □ Liten ökning = 1 p  □ Nej = 0 p |  |
| 4. Har vi tillräckligt med resurser, personal etc för att klara kontraktsåtagandet om vi vinner anbudstävlan? | □ Nej = avslag  □ Ja = 3 p  □ Vi kan skaffa = 2 p |  |
| 5. Har vi tillräckligt med personal och anslagna medel för att kunna producera ett vinnande anbud? | □ Ja = 3p  □ Vi kan skaffa = 2 p  □ Nej = 0 p |  |
| 6. Frågar anbudsbegäran efter varor och/eller tjänster inom våra befintliga sortiment? | □ Ja = 4 p  □ Delvis = 2 p  □ Nej = 0 p |  |
| 7. Frågar anbudsbegäran efter tjänster där vi ser en utvecklingspotential? | □ Ja = 2 p  □ Delvis =1 p  □ Nej = 0 p |  |
| 8. Finns våra styrkor avspeglade i utvärderingskriterierna? | □ Ja = 3 p  □ Delvis = 2 p  □ Nej= 0p |  |
| 9. Är denna affärsmöjlighet inom branscher där våra kärnkunder återfinns? | □ Ja = 1p  □ Nej = 0 p |  |
| 10. Kan vi erbjuda konkurrenskraftiga priser på de efterfrågade produkterna? | □ Ja = 3p  □ Nej = 0 p |  |
| 11. Ger anbudstiden tillräckligt med tid för att producera ett vinnande anbud? | □ Ja = 3 p  □ Nej = 0 p |  |
| 12. Har vi sålt till denna kund tidigare? | □ Mycket = 3 p  □ Lite = 1p  □ Nej = 0 p |  |
| 13. Har vi etablerade kontakter/relationer med kunden? | □ Ja = 3 p  □ I viss mån = 2 p  □ Nej = 0 p |  |
| 14. Har vi konkurrenter? | □ Ja = 0 p  □ Kanske = 1 p  □ Nej = 2 p |  |
| 15. Har konkurrenter vunnit detta avtal tidigare? | □ Ja = 0 p  □ I viss mån = 1 p  □ Nej = 2 p |  |
| 16. Vet vi vilka konkurrenter som kommer att lämna anbud? | □ Ja = 1 p  □ Nej = 0 p |  |
| 17. Är det en nästan 100%-ig sannolikhet att kunden kommer att teckna avtal med bästa anbud? | □ Ja = 2 p  □ Nej = 0 p |  |
| **SUMMA** | |  |